

「1 on 1」という言葉を聞いたことがあるだろうか。上司と部下による1対1の定期的なミーティングのことだ、2012年にヤフーが導入して注目を集めた。同社は1 on 1を「社員の経験学習の促進」と「社員の才能と情熱を解き放つ」ための手段と位置付けている。

Human Resources マネジメントを考える

このように、「業務遂行や成果創出ではなく、人材育成を目的とするのが1 on 1の最大の特徴だ。近年、職場のコミュニケーションの低下を危惧する声も多いが、1 on 1を通じて上司と部下が信頼関係を醸成し、相互理解を深めたりで効果的な人材育成につなげるのが本質的な狙いといえる。

1 on 1の目的である「経験学習の促進」だが、組織行動学者のコルブ氏が提唱する経験学習（次はIR情報を見て）

注目の「1 on 1」



三菱UFJリサーチ&コンサルティング
シニアエキスパート

祖父江万里子氏

早大卒。2006年三菱UFJリサーチ&コンサルティングに入社。企業の人事制度改革、グループ再編など、組織人事のコンサルティングに従事。

モデルと通じるところがある。コルブ氏によれば、経験から学ぶ学習プロセスは以下の要素の循環によるところが

から営業訪問する)

この①～④が循環する

ことで、知識が創造され

られる

が、経験学習モデルのエッセンスだ。

①具体的な経験（営業で失敗した）

話は戻そう。1 on 1

では、上司は部下に自ら

の経験を語らせるところ

が

が求められる。これは経験学習モデルの②の場を設けているところだ。

近頃、1 on 1が注目されている背景には、社員と業務の多様化がある

1の導入を検討する企業

では、特に上司に目的を

理解してもらうことが重要だ。また、面談の進め

方といった必要なスキル

を身につける機会を設け

るなど万全の準備も欠か

の刺激を得た振り返りが可能となる。しかし、キャリアやラ

として、上司がより重要な役割を果たすことに必要な視点も求められる。が、部下の実態をよく知る上司はこの点で最適な対話者になる。上司は部下に対する評議で、時代のニーズにマ

ジで、より効率的な成長を促せる。これが1

on 1の核となる狙いであり、人材育成に有効だとされる理由だ。

最もよく知る上司がパーソナルに対応するという点で、時代のニーズにマッチしているといえる。ただ、1点だけ注意しきた。1 on 1は部下を

おきたいことがある。

1 on 1が効果的に機能するかどうかは上司によって

個性生かす育成に活用

の経験を語らせるところに、内省を誘起することが求められる。これは経験から得た教訓の抽象的概念化（相手のことを研究・理解していく）、③経験の抽象的概念化（相手のことを研究・理解していく）、④教訓による能動的実験（次はIR情報を見て）た内省となり、外部から

葉を聞いたことがあるだろうか。上司と部下による1対1の定期的なミーティングのことだ、2012年にヤフーが導入して注目を集めた。同社は1 on 1を「社員の経験学習の促進」と「社員の才能と情熱を解き放つ」ための手段と位置付けている。

このように、「業務遂行や成果創出ではなく、人材育成を目的とするのが1 on 1の最大の特徴だ。近年、職場のコミュニケーションの低下を危惧する声も多いが、1 on 1を通じて上司と部下が信頼関係を醸成し、相互理解を深めたりで効果的な人材育成につなげるのが本質的な狙いといえる。

1 on 1の目的である「経験学習の促進」だが、組織行動学者のコル

ブ氏が提唱する経験学習（次はIR情報を見て）